

Wollsdorf Leder: Global Sales Report mit Microsoft Power BI

Projektziel

Aufbau einer automatisierten und interaktiven Microsoft Power BI-Lösung für das globale Umsatz-Reporting.

Im Fokus stand neben dem Zusammenführen verschiedener Datenquellen ein zeitgerechtes Berichtslayout sowie die Veröffentlichung in Power BI Service zur automatisierten Datenbeladung.

Projektdauer

8 Monate

Tools/ Methoden

- Microsoft Power Query
- Microsoft Power BI
- Microsoft Power BI Service
- SAP S/4HANA
- SAP R/3

Kundennutzen

- Zeitersparnis bei der Auswertung von Plan- und Ist-Daten sowie durch Wegfall händischer Berichtserstellung
- Erweiterte Insights durch Analysemöglichkeiten wie Filtern und interaktiver Charts
- Automatisierte Datenaktualisierung

Es war eine gute Zusammenarbeit und die Früchte können jetzt geerntet werden.

Dieter Valentin
Global Director -
Processes & Systems